

ジェトロ名古屋における主な海外展開支援策

日本貿易振興機構（ジェトロ）

名古屋貿易情報センター

2025年9月30日（火）

日本貿易振興機構（ジェトロ）とは

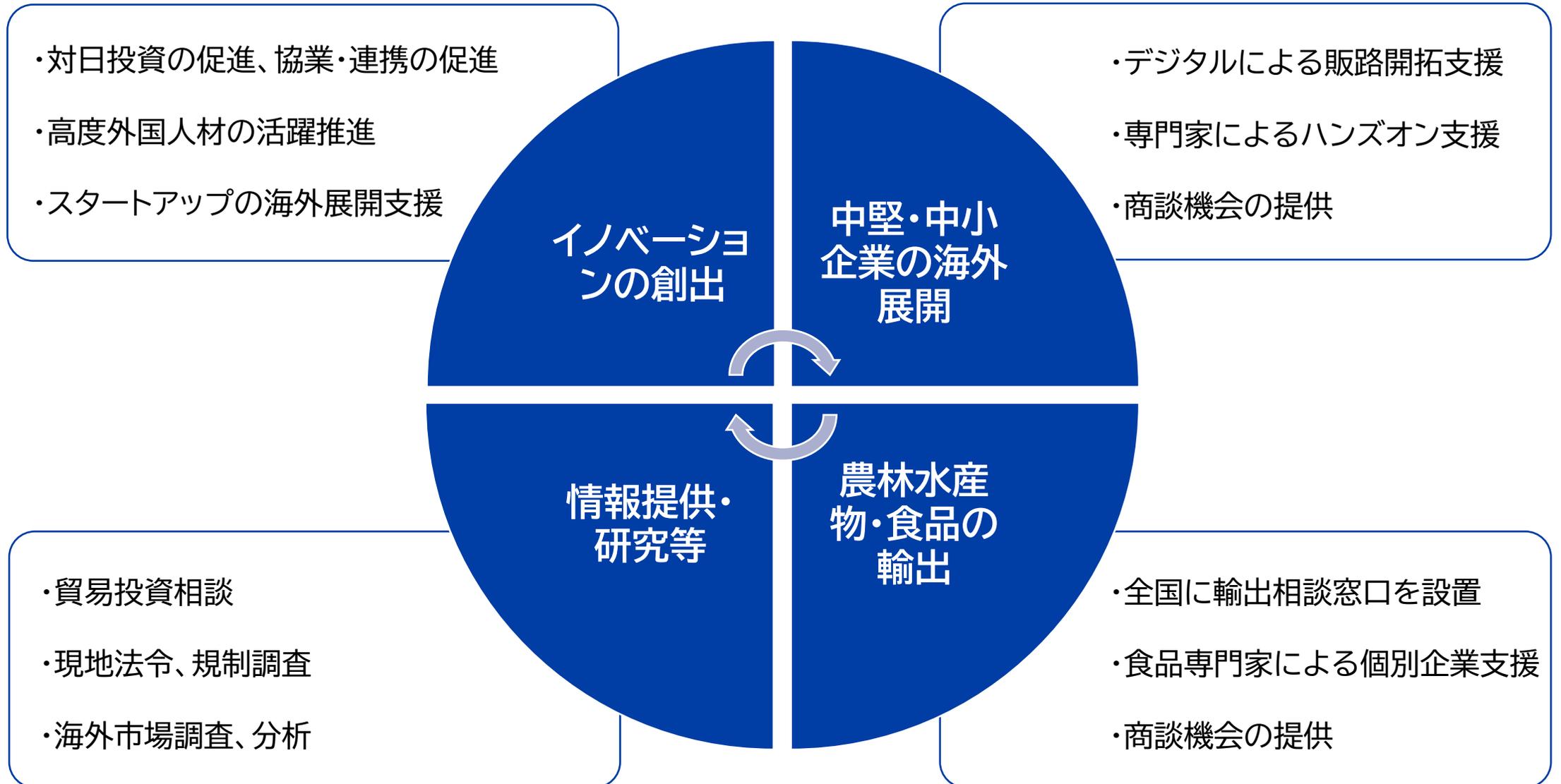
- 2003年10月、日本貿易振興機構法に基づき、前身の日本貿易振興会を引継ぎ設立。
- 経済産業省管轄の独立行政法人。国内52拠点、海外56カ国76事務所を有する。
- 貿易・投資促進と開発途上研究を通じ、日本の経済・社会のさらなる発展に貢献することを目指す。

名称	独立行政法人日本貿易振興機構（ジェトロ）
設立	2003年（前身：特殊法人日本貿易振興会 1958年設立）
ジェトロの目的	（独立行政法人日本貿易振興機構法（第3条）より抜粋） 「我が国の貿易の振興に関する事業を総合的かつ効率的に実施すること並びにアジア地域等の経済及びこれに関連する諸事情について基礎的かつ総合的な調査研究並びにその成果の普及を行い、もってこれらの地域との貿易の拡大及び経済協力の促進に寄与することを目的とする。」

JETRO
Japan External Trade Organization



ジェトロの取り組み





こんな時におすすめ

- デジタルを活用した海外販路開拓に取り組みたい
- 日本にいながら、低コストで海外へチャレンジしたい

<企業ページ>

TOKYO
JETRO Sample CO., LTD

Location Tokyo Business type Manufacture Registered products

food 1,400
goods 0
machines 0
other 0

Ask about this product
Request a meeting

About this supplier
JETRO, or the Japan External Trade Organization, is a government-related organization that works to promote mutual trade and investment between Japan and the rest of the world.

The Art of Japanese Wagashi

Related products

Konpeito (candy) ¥2,500/1unit
Konpeito (candy) ¥1,000
Omanjyu (bean paste) ¥1,200
Rakugan (rice powder) ¥1,200

<商品ページ>

Processed Food, Beverage > Sweets & Snacks > Sweets

Konpeito (sugar candy)

Retail Price in Japan xxx
Place of Production xxx
JAN/EAN/UPC code xxx
HS code xxx
OEM xxx
Certification xxx
MOQ xxx
Transportation temperature xxx
Best before xxx
Size per item xxx
Description xxx

Add to list
Ask about this product
Request a meeting

JETRO Sample CO., LTD

Follow

Japan Street上でバイヤーが商談や見積りをリクエスト

⇒ **ジェットロが商談をアレンジ、通訳手配まですべて無料。**
バイヤーとの連絡や商談日程調整はジェットロが行います。

POINT

- **ジェットロが招待する海外有力バイヤーのみ閲覧可能な、オンラインカタログサイト**
- **約10,300社の日本企業、6,100人以上の海外バイヤーが登録（2025年8月時点）**
- **登録するだけで、世界中のバイヤーに自社商品を紹介することが可能**

1 デジタルを活用した海外展開 (Japan Street)

輸出

無料



- ジェトロの様々な事業で、バイヤーがJapan Streetの中から商品を選定している



Japan Street掲載商品はジェトロの他事業と連携するバイヤーも閲覧しています。各バイヤーに選ばれると、**通常のJapan Streetの支援内容に加え、各事業の特別な支援プログラムにご参加いただけます。**



海外ビジネスに精通した専門家が、海外展開の事業計画作成から
販路開拓、契約締結や輸出手続きまで、年間を通じて専属で伴走支援

専門家による伴走支援

海外事業
計画作成

現地
F/S調査

現地での
販路開拓

輸出開始！

商談のための海外出張に同行、商談などにも同席



Aパートナー
大手家電メーカーOB
バンコクに計10年の
駐在経験あり

重要な局面で
的確なアドバイスを実施

- ✓ 要求されるであろう仕様や価格・建値・納期などにつき助言
- ✓ タイ人に伝わりやすいPR資料を一緒に作成
- ✓ タイの代理店候補との商談に同席・助言

パートナー（ジェトロ専門家）
は約250名が在籍

2024年度は愛知県内で
43社が利用

JETRO名古屋のコンシェルジュが専任となって各サービスをご案内

無料



専門家支援の流れ



パートナー

➤ 戦略策定から事業計画作成、計画実行まで一貫して支援 (審査あり)



ハンズオン (伴走型) 支援
専門家

海外展開戦略
策定支援

貿易実務・
商談支援

越境EC・
電子商取引



コンシェルジュ

エキスパート

➤ 個別課題に対応するスポット支援 (審査なし)



個別課題対応スポット支援
専門家

基準・認証

法務

税務・会計

物流

法務や税務、会計、
基準認証等、より
専門性の高い相談
についてスポット
で専門家が支援

全産業 (進出・輸出)

ジェトロのハンズオン支援で、輸出等に成功した愛知県企業の事例

■ 三共食品株式会社（豊橋市）

業務用食べるラー油やフライドガーリックのシンガポールへの輸出に成功！



看板商品の食べるラー油と
フライドガーリックフレーク

海外展開はまったくゼロからのスタートだったがジェトロ専門家の手厚い**伴走型支援**のおかげで数件の成約に至った。シンガポール以外のアセアン諸国からも引き合いがきている。➡ 商談継続中

2024年度は米国FDA取得完了、2025年度は米国展示会出展を目指す。

■ 有限会社サイキ（あま市）

- 葉巻専用のハサミである「シガーシザー」の米国への輸出に成功！
- 初めての海外輸出であったが、ジェトロの**ハンズオン支援**で、パートナー（ジェトロ専門家）から海外展開のノウハウを基礎から学んだ。



これまでの常識を超えた最高の切れ味の
葉巻シザー

- ジェトロのJapan Streetに商品登録。
- Takumi Next 2024に採択されジェトロの商談会に参加。
➡ 米国バイヤーから引き合いが入り、初回輸出が実現。現在、欧州へ向けてもアプローチ中。

株式会社 funbox



海外拠点
設立

企業概要

- ・設立:1958年
- ・製造物流拠点:愛知県刈谷市
- ・従業員数:327名
- ・資本金:8,000万円
- ・主な事業:カプセル自動販売機・カプセルトイ・文具雑貨などの製造販売



海外展開目標

- ・インドネシアに現地法人設立、工場生産稼働
- ・キャラクター商品を販売するPOPUPショップをジャカルタSCに展開

課題

- ・海外進出の経験がなく、社内に人材がない
- ・インドネシアに関する知識もこれから習得していかなければならない

利用いた
だいた
ジェトロ
サービス

- ・新輸出大国コンソーシアムハンズオン支援
- ・Japan Street
- ・エキスパート支援
- ・ジェトロ・メンバーズ登録

- ・現地に駐在歴があり小売り業に長けた専門家をつけてもらい、きめ細やかな指導を受けた
- ・税務、法務や商習慣のアドバイス

成果 🍊

- ・2024年4月 インドネシアに会社設立、同8月に工場製造開始
- ・現地での新規顧客開拓 約30件
- ・各種メディアに取り上げられる (じゃかるた新聞トップ1面、日経MOOK)

成功要因

- ・インドネシアでビジネス経験のある日本人を採用
- ・専門家の紹介もあり、様々な企業とのマッチングの機会があり受注できた
- ・税関で問題があった時は、ジェトロのジャカルタ事務所でブリーフィングを受け解決策を相談



JETROの海外事務所にて現地経済情報をご提供します

海外ブリーフィングサービス

無料

無料サービス

会員

会員特典あり

ONLINEあり

(対象者限定)

無料

1. 海外出張の際、現地の「一般経済事情」を聞きたい。
2. 海外での商談前に「現地商習慣」を確認したい。
3. 「現地法人設立」について手続きを知りたい。
4. 「現地駐在員の生活環境」を知りたい。



SOLUTIONS

70カ所を超える海外事務所にて、一般経済事情や現地商習慣等ビジネス環境について、海外駐在員や専門アドバイザーが情報提供を行います。

個別のテーマについては、現地駐在員が日常の業務・生活で知りうる可能な範囲での情報提供となります。

お申込み受付期間 **ご訪問希望日の6週間前から4営業日前まで**

※代理によるお申し込みや、第三者への情報提供を目的としたお申し込みはお受けしていません。

実際にブリーフィングをお受けになる方からの直接のお申し込みをお願いします。

営利目的の募集型有料ツアーでの海外事務所によるブリーフィングには対応できません。

オンライン・ブリーフィング (対象者限定)

<対象> JETRO・メンバーズ会員企業、ハンズオン支援企業、現地進出を検討している企業（輸出は対象外）、改正輸出促進法に基づき認定された農林水産物・食品輸出促進団体（認定見込みを含む）

現地在住の専門家が現地感覚・目線でお答えします

無料

中小企業海外展開支援現地支援プラットフォーム

世界20カ国の現地在住のコーディネーターが、輸出（自社商品の輸出の可能性、競合品、現地トレンドなど）や海外進出（現地法人の設立など）のご相談に、現地感覚・目線でお答えします。現地企業や地元公的機関とのネットワークを生かし、中堅・中小企業の皆様が抱える疑問・課題の解決に向けサポートします。

1. 現地の最新トレンドや売れ筋商品、競合品の情報を知りたい。
2. 日本から輸出した場合、売れるだろうか？ 現地のニーズはあるだろうか？



<コーディネーターによるブリーフィング>

① 情報提供サービス

② 企業リストアップサービス

③ 商談アレンジ・
現地協力機関等取次サービス

愛知県企業の利用件数は 177件（2024年度）



お客様に代わってワンポイント情報収集をサポート

海外ミニ調査サービス

有料 有料サービス 会員 会員特典あり

無料

1. マレーシアの大豆ミート製造業者リストが欲しい。
2. フランスの家庭用ガスストーブの店頭小売価格が知りたい。
3. タイのペット用フードの輸入規制情報を入手したい。
4. 米国のバイオマス燃料の生産統計を入手したい。



SOLUTIONS

70カ所を超えるJETRO海外事務所ネットワークを活用してお調べします。

1. 企業リストアップ

輸出入や販売代理店、製造委託などのパートナー候補となりうる現地企業をリストアップします。

2. 現地法令等検索

ご指定の法律や政令等の原文を検索します（翻訳はいたしません）。

3. 統計資料検索

公的機関等が公表している輸出入や生産統計などを検索します。

4. 店頭小売価格調査

現地のスーパーマーケット等の小売店で販売されている商品の価格を調べます。

J-Bridgeは、日本企業と海外スタートアップ等との国際的なオープンイノベーション創出のためのビジネスプラットフォームです

対象企業

海外企業とのアライアンス（業務提携・技術提携・出資・合併企業設立等）やM&Aにより、ビジネス開発や新規事業創出を目指す日本企業、大学、研究機関等 ※1※2

重点地域・国 ※3

- 東南アジア
- インド
- 北米
- 欧州
- オーストラリア
- イスラエル
- アフリカ
- 日本

重点分野

デジタル

- モビリティ
 - ヘルステック
 - ライフサイエンス
 - アグリテック
 - リテールテック
 - スマートシティ
 - フィンテック
 - ロボティクス
 - 情報セキュリティ
- など

グリーン

- 再生可能エネルギー（洋上風力、バイオマス等）
 - 省エネルギー
 - 蓄電池・バッテリー
 - 水素
 - スマートインフラ
 - 緑化・環境保全技術
- など

海外スタートアップ等（約1,300社）を海外事務所が発掘・登録。

※1 J-Bridgeのサービスご利用にあたっては、会員登録（無料）が必要です。
 ※2 販路拡大を目的とした代理店契約・販売契約や調達契約等は対象外です。
 ※3 東南アジアは主にシンガポール、インドネシア、ベトナム、欧州は英国、ドイツ、アフリカはナイジェリア、ケニアなどを中心にサービスをご提供しております。

ソーシング支援プログラム

J-Bridge会員の皆様の協業・連携ニーズ、お探しの技術に応じ、海外スタートアップ等を発掘し、面談を実施します。

対象国 ※以下の国・地域より、原則3カ国まで希望を選択いただけます。

東南アジア：シンガポール、ベトナム、インドネシア、タイ、マレーシア、フィリピン
欧州：全域
アフリカ：ナイジェリア、ケニア、南アフリカ、エジプト
米国、オーストラリア、インド、イスラエル

対象者 デジタルまたはグリーン分野を中心に、
 上記対象国企業との協業・連携を目指すJ-Bridge会員様

支援内容

- ① 申込企業様のニーズに基づき、スタートアップ等海外企業を発掘（各国5社程度）
- ② 申込企業様から発掘リストに対するフィードバック（2週間目安）
- ③ 発掘企業のうち申込企業様が希望する海外企業との面談アレンジ
- ④ 面談実施・フォローアップ

お申込み J-Bridge会員にご登録の上、J-Bridgeポータル（会員専用サイト）よりお申込み下さい。

実施期間 2026年3月まで（各国の対応開始時期は次項をご確認ください。）

申込締切 2026年2月末

申込要件

- 協業・連携のパートナーとなる海外企業を探していること。
- 海外企業との協業・連携の目的が明確で、人員や予算を確保していること。
- リストアップ後、発掘企業との面談意向があり体制が整っていること。
- リストアップ後、ジェトロの定める期限内に当該リストについてのフィードバックをいただけること。
- 計画の実施、継続、中止等の意思決定ができる責任者様の同意があること。

ご留意点

- J-Bridge会員規約、利用条件を確認の上、お申し込み下さい。
- お申し込み多数の場合、もしくはお申込み内容について対応が難しい場合は、サービス提供を見送らせて頂くことがあります。
- 発掘企業との面談の際は、原則、ジェトロ並びに業務委託先が同席します。
- 面談実現の確約はできませんのでご了承ください。

利用料金 無料

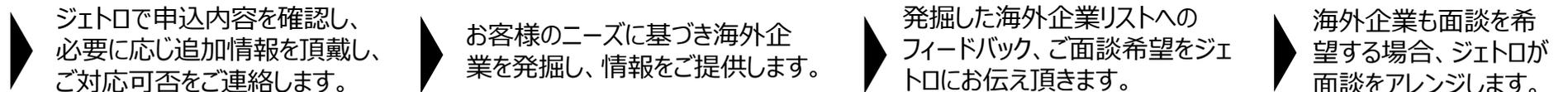


お問い合わせ：ジェトロ イノベーション部 J-Bridgeデスク
 E-mail: j-bridge@jetro.go.jp

ご利用の流れ

J-Bridge会員にご登録の上、申込フォームからお申込み下さい。

Copyright © 2024 JETRO. All rights reserved.

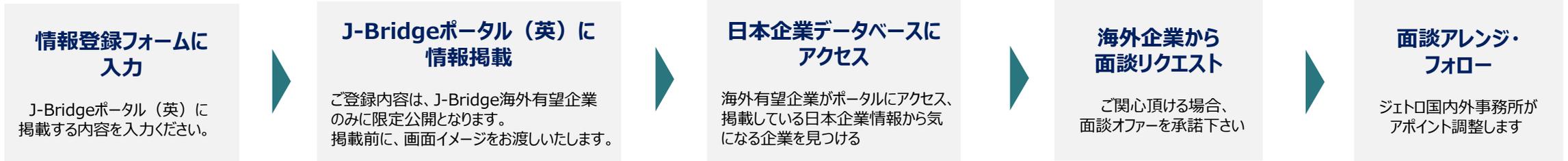


Japanese Partner Finder (海外企業向け自社PR)

J-Bridge海外有望企業が、パートナー候補となる日本企業をJ-Bridgeポータル英語版で探すことができるサービスで、J-Bridge会員様の自社紹介や課題、協業ニーズ等の情報に基づき、海外企業が面談申込を行います。

対象者	J-Bridge海外有望企業との協業・連携を目指すJ-Bridge会員様	対象言語	英語 ※情報登録フォームへの入力には英語のみとさせていただきます
公開対象	J-Bridgeポータルに掲載しているJ-Bridge海外有望企業 ※ジェトロが厳選した、日本企業との協業に関心のある海外企業です。 2025年3月末時点で約1,300社の登録があります。	利用料金	無料
支援内容	<ul style="list-style-type: none"> J-Bridgeポータル英語版に、日本企業の自社紹介等を掲載 海外企業から面談リクエストがあった場合、面談アレンジを実施 ご要望に応じて面談時通訳者を手配 	ご留意点	<ul style="list-style-type: none"> J-Bridge会員規約、利用条件を確認の上、お申し込み下さい。 お申し込み内容について対応が難しい場合は、サービス提供を見送らせて頂くことがあります。 企業との面談の際は、原則、ジェトロ並びに業務委託先が同席します。 面談実現の確約はできませんのでご了承ください。
お申し込み	J-Bridge会員にご登録のうえ、情報登録フォームよりお申し込みください。 ※情報登録フォームはJ-Bridge会員ポータルからご確認いただけます。		

ご利用の流れ



情報登録フォームより、掲載情報をご登録ください



海外有望企業



J-Bridge会員
(日本企業)



よくあるご質問についてはこちら

ミートアップサービス（面談アレンジ）

ジェトロが仲介し、海外企業と日本企業の面談をアレンジします。

日本企業からのリクエスト

企業情報にアクセス

海外有望企業情報から気になる企業を見つける

面談申込み

面談申込みフォーム（*）から面談リクエストを送信

面談アレンジ・フォロー

ジェトロ国内外事務所がアポイントを調整します



J-Bridge会員
（日本企業）

海外企業からのオファー

面談アレンジ・フォロー

ジェトロ国内外事務所がアポイントを調整します

J-Bridge会員企業への面談オファー

ご関心頂ける場合、面談オファーを承諾下さい

ジェトロにて候補企業を確認

J-Bridge会員様の関心等を踏まえて候補企業を検討します

海外有望企業からのマッチング希望

探している日本企業のイメージをヒアリングします



海外有望企業



*面談申込みフォーム

項目を埋めて提出するだけで申込みが完了します。
通訳の同席もリクエスト頂けます。

J-Bridge面談申込受付フォーム

1) 氏名(姓) 姓

2) 氏名(名) 名

3) 所属会社名

4) 面談希望の理由

5) 通訳希望の有無

6) 面談希望の時間帯

7) 面談希望の曜日

8) その他

有力な海外バイヤーを招へいして商談会を開催します



海外バイヤー招へい・商談会



日本にいながら海外バイヤーと商談できる。

ジェトロが海外バイヤーを日本に招へいし、
商談会を開催、製造現場の視察なども実施。

＊通訳も手配（無料）

ジェトロ名古屋の2025年度事業（実施済み/予定）

- ・テキスタイル（中国のバイヤー6社）8月
- ・食品（複数か国のバイヤー数社）12月
- ・非食品分野の国内商社商談会 9月

東京など他県にも多数の海外バイヤーが来日するため、
県内企業には他県で実施される商談会の情報も提供

国際ビジネスに関する各種最新情報をEメールで定期的に配信します



ジェトロ名古屋 メールマガジン配信サービス



★ ジェトロ名古屋 メールマガジンVol.394 ----- 2025/3/27

(本メールマガジンの配信を希望しない方は巻末の配信停止方法をご覧ください)

▶▶▶ 目次 ◀◀◀

| 1 | 各種イベント・セミナー／商談会情報

◀◀ジェトロの名古屋のイベント情報／お知らせ>>

[【1-1】<講習会>貿易実務講座（基礎編日程A） New!](#)

[【1-2】<商談会>ドイツ産業デー 2025](#)

[【1-3】<講習会>中小企業海外ビジネス人材育成塾 6 月期](#)

◀◀ジェトロ全体のイベント情報／お知らせ>>

[【1-4】<セミナー>修了生が語る「中小企業海外ビジネス人材育成塾」紹介セミナー New!](#)

ジェトロ名古屋メールマガジン



- ・毎月 2 回配信（隔週で配信）
- ・ジェトロ名古屋が実施するセミナー等のご案内（毎月4件程度開催）
- ・ジェトロが実施する商談会・展示会等のイベント情報のお知らせ

- 海外ビジネスの中核人材となる人材育成に向け、社内人材育成に向けた研修（育成塾）や高度外国人材採用・育成・定着に向けた専門相談員による伴走支援を提供

中小企業海外ビジネス人材育成塾

海外バイヤーとの輸出商談に初めて臨む方やこれまでの商談に課題を感じている方を対象に、「効果的な商談」の準備を行う無料研修。主に海外展開戦略の策定方法、プレゼン資料の作成方法、商談の進め方を習得。

研修の内容（各コース5回）

※Day1-4はオンライン
Day5のみ会場でのリアル開催です。



Day1 輸出戦略の策定

Day2 輸出商談資料の作成

Day3 海外バイヤーとの商談スキル

Day4 個別アドバイス

Day5 商談スキルの実践

STEP 1 | 採用戦略

外国人材の採用目的と求める人物像を明確に
採用地、勤務地、仕事内容等、採用対象を絞り込みます。

STEP 2 | 採用活動

希望の人材を予定どおり採用するために
採用方法のご紹介、採用のための工夫についてアドバイスします。

STEP 3 | 受け入れ準備

在留資格の手続きで失敗しないために
内定を出した後の在留資格の取得や切り替え手続きについて支援します。

STEP 4 | 育成・定着

外国人社員が社内で長く活躍できるように
専門家による関連セミナーのご案内、社内体制の整備や評価制度等についてアドバイスします。



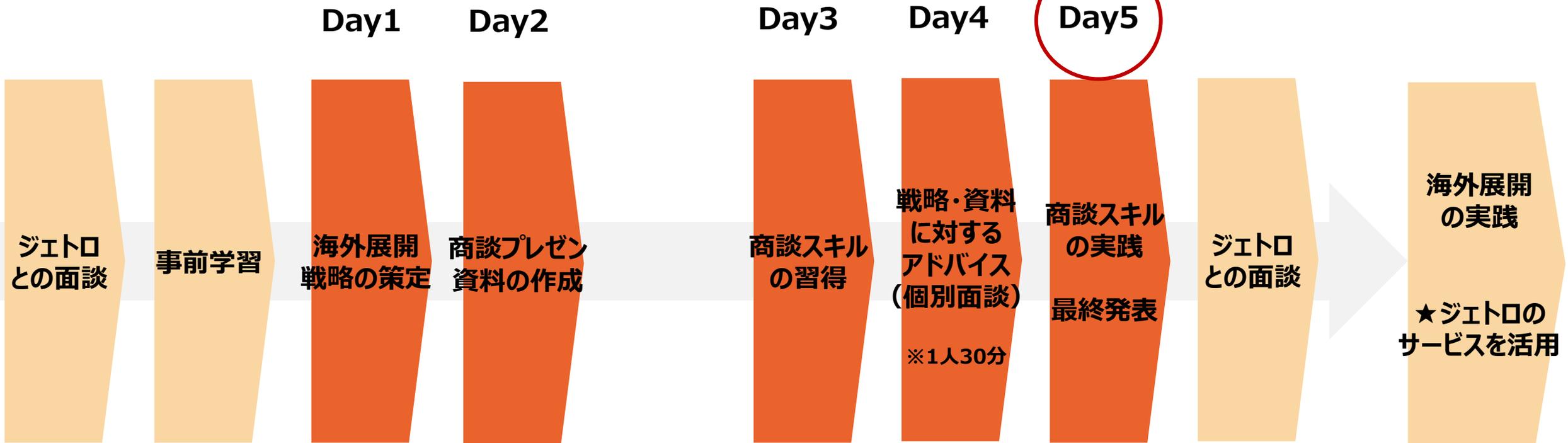
高度外国人材活躍推進コーディネーターによる伴走型支援

高度外国人材の活躍推進に精通したジェトロの専任コーディネーターが、高度外国人材の採用計画の作成から受け入れ、育成定着までを一貫して支援。セミナー、企業交流会への参加、合同企業説明会（ジョブフェア）への参加、外国人採用に精通した専門家によるコンサルテーションなど、貴社のニーズに応じて様々な限定メニューをご案内。



- 海外バイヤーとの輸出商談に初めて臨む方や商談に課題を感じている方を対象に、「効果的な商談」の準備を行う無料研修
- 主に海外展開戦略の策定方法、プレゼン資料の作成方法、商談の進め方を習得

対面開催

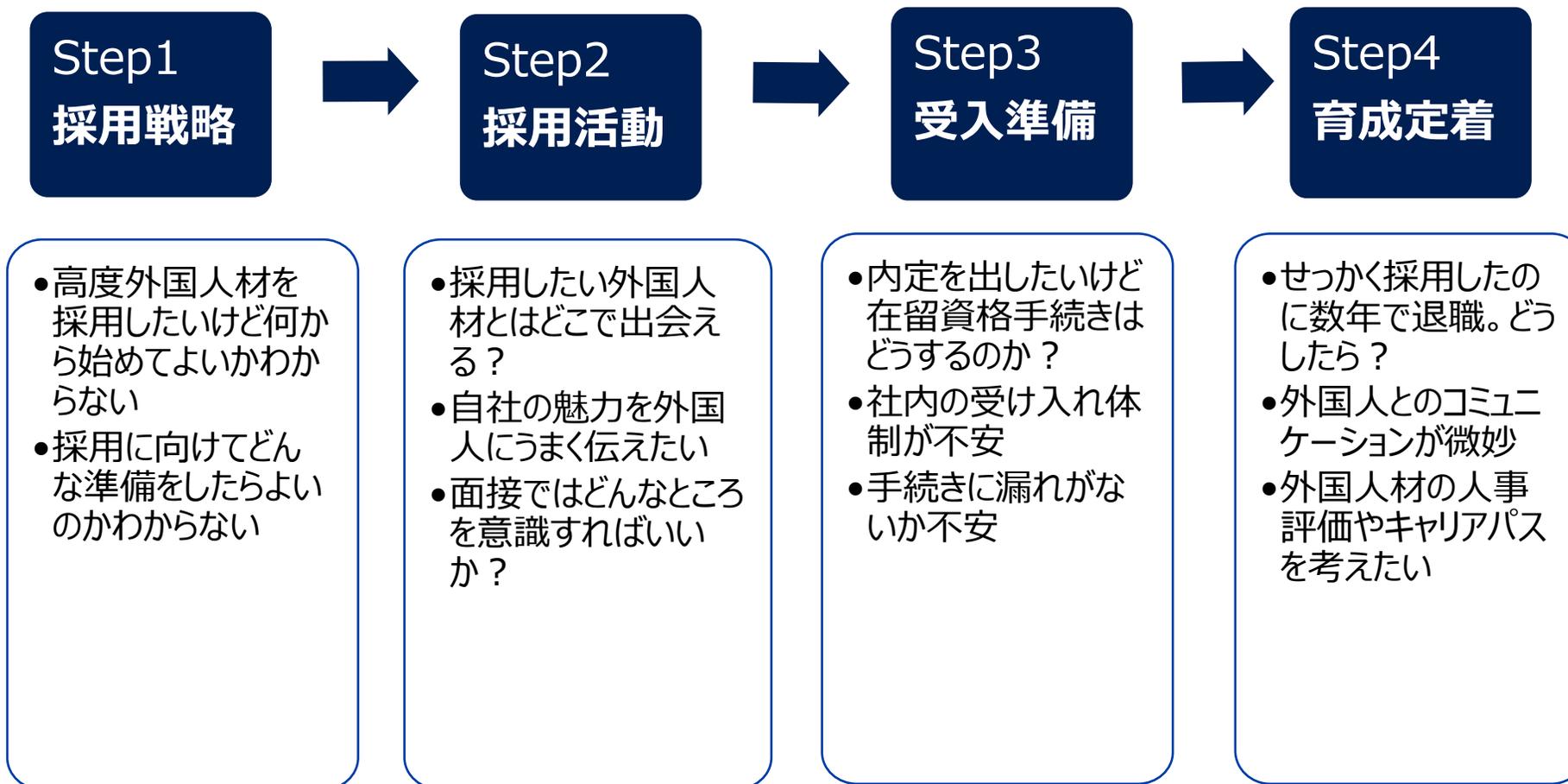


4 高度外国人材活躍推進コーディネーターによる伴走型支援

無料



- 専門相談員（コーディネーター）による伴走型支援を提供
- 採用計画から入社、育成定着まで、企業様の状況に合わせて最大3年間サポート





- 伴走型支援と併せて、高度外国人材の採用～定着に関する様々な課題を解決できる機会を提供
- 採用した高度外国人材が参加できる講習会・交流会も開催

● セミナー・育成定着講習会、企業交流会

外国人材の採用や受入れ準備、定着実務に関する講習会・セミナー・支援企業同士の交流会にご参加いただけます。外国人社員向けも開催あり。



● ジョブフェア（合同企業説明会）への参加

JETRO主催のオンライン合同企業説明会への登壇枠を優先提供し、事前準備・開催後フォローまでサポートします。



● 外国人採用に精通した専門家によるコンサルテーション

「採用」、「労務管理」、「異文化コミュニケーション」、「キャリアパス」などの多様なテーマにおいて、行政書士や弁護士、キャリアコンサルタントなどの専門家に相談できます。



4 | 伴走型支援 活用事例【高砂電気工業株式会社（愛知県名古屋市）】

背景と課題

優秀な理系人材の採用が益々困難になる中、外国人材の積極採用を実施。現在、インド、中国、台湾、ベトナム出身の社員が活躍する。引き続き、優秀な人材の獲得を目指す一方、会社の知名度アップ、コネクションの向上、応募者の母数の増加、オンボーディングが課題。

支援による成果

国内ではJETRO主催、愛知県主催の就職説明会等に積極的に参加。海外現地では、2023年度はMETIのジョブフェアで現地インドネシア人学生4名の内定が確定。海外大学との研究開発連携PJがスタートし、国境を越えた人材・ビジネスの交流が加速中。セミナーへの登壇等多数。

コーディネーターによる支援

採用戦略

ターゲットとなる外国人材要件を洗い出し、最適な採用活動について複数提案。

採用活動

JETROや関係機関の採用関連イベント情報を共有すると同時に、海外大学と繋ぐ。METIのジョブフェアに参加（オンライン・リアル）し、2023年度はインドネシア人材4名の内定が確定する。

社内体制

外国人社員の増加に伴い、採用時のオンボーディング関連資料の整備を実施。外国人向け社会保険や人事関連説明資料作成の為の情報提供。また2024年度採用のイスラームの社員の為のお祈り所設置や、イスラームのワークショップを開催し、スタッフ全員でイスラームへの理解提供を行う。

育成定着

メンター制度を採り入れ、中途・新卒者へのフォロー体制を整え、更なるコミュニケーションを構築していく。



私たちのミッションは“世界中のイノベーションの夢の実現をサポートするコト”です。

企業からのコメント

国内（関東・中部）の大学キャリアセンターの方とお会いしたことで、国内外問わず優秀な人材に出会い、アプローチすることの重要性を再確認できました。多様性が進み、共通の“常識”がない組織の中では、お互いがお互いを知ろうとすることが大切です。みんなが同じミッションに向けて自走できる組織作りに取り組みでいきたいです。



人事担当



ご清聴ありがとうございました

日本貿易振興機構（ジェトロ）

名古屋貿易情報センター

ジェトロ名古屋メールマガジン



052-589-6210



nag@jetro.go.jp



〒450-0002
愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38 愛知県産業労働センター18階

■ ご注意

本日の講演内容、資料は情報提供を目的に作成したものです。主催機関および講師は資料作成にはできる限り正確に記載するよう努力しておりますが、その正確性を保証するものではありません。本情報の採否はお客様のご判断で行ってください。また、万一不利益を被る事態が生じても主催機関及び講師は責任を負うことができませんのでご了承ください。