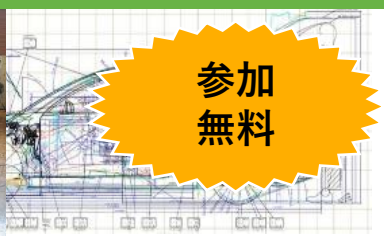
提案力強化に向けた連続勉強会
～「高付加価値」の基礎となる対話とスキル習得～



変革する自動車業界において、更なる成長のため「高付加価値化」にチャレンジする中堅・中小自動車部品サプライヤーの皆様を対象に、提案力強化をテーマに「対話」と「スキル」の習得を目指した連続勉強会を開催します。

対　象

岐阜県・愛知県・三重県の中堅・中小自動車部品サプライヤー　１５社程度

- 取引先から部品図面の提供を受けて、自社工程については、概ね独力で工程設計・生産準備・QCDを遵守した量産を行える生産準備、生産・品質管理の体制が十分あり、高付加価値化にチャレンジするサプライヤー様のエントリーをお待ちしています。
- 応募多数の場合は、中部経済産業局が、お申込書の記載内容を総合的に勘案し、選定します。
- 選定結果については、6月20日（金）までに中部経済産業局からご連絡する予定です。

想定参加者

経営層の方（幹部候補含む）及び**各回テーマにあったご担当者の方の２名**のご参加を想定しています。　（※）原則、すべての勉強会へのご参加をお願いします。

参加申込方法

以下URLより申込書をダウンロード頂き、必要事項を記載の上、
中部経済産業局自動車関連産業室までメールにてご提出ください。

【申込書】申込書のダウンロードはこちら
【申込書提出先】bzl-chb-jidousha■meti.go.jp　（※）**■を@に戻してから送信してください。**

【申込み〆切り】令和7年6月３日(火)正午

「個人情報の取扱いについて」

- 提供いただいた情報は、本勉強会の実施にのみ使用します。
- お申込みいただいた企業名の取扱いは、経済産業省/中部産業連盟（運営委託先）/講師/協力企業に限定、その他のお申込み情報の取扱いは、経済産業省/中部産業連盟/講師に限定し、本人の同意なく第三者に提供しません。
- 経済産業省の個人情報保護方針に従い適切な保護措置を講じ、管理します。

問い合わせ先

経済産業省中部経済産業局　自動車関連産業室　前田、永田、富久、鈴木、村瀬
電話番号：052-951-2724
メールアドレス：bzl-chb-jidousha■meti.go.jp　（※）**■を@に戻してから送信してください。**

協力

株式会社アイシン、株式会社ジェイテクト、株式会社デンソー、株式会社東海理化、豊田合成株式会社、トヨタ自動車株式会社、株式会社豊田自動織機、トヨタ紡織株式会社

各回コンテンツ

全日程、現地集合・現地解散となります。

日時	コンテンツ
7月28日(月) 14:00～16:30	**【第１回】ＳＳＡ成功事例から学ぶ「対話」の重要性と考え方** **（場所）**ミッドランドホール会議室A（愛知県名古屋市中村区名駅四丁目7-1 ミッドランドスクエア オフィスタワー5F） **（講師）** **トヨタ自動車株式会社　クルマ開発センター　主査　西原　正二 氏** **株式会社デンソー ／ 林テレンプ株式会社　SSAご担当者様** **（内容）** ・SSAの優良事例を通じて、OEM・ティア１や他の部品サプライヤーと連携したクオリティ基準の見直しを通じて、現場の工程改善を進めるための「対話」の重要性やポイントを学ぶ。※SSA（Smart Standard Activity）：品質・性能基準適正化活動
両方または いずれかのご参加 **【DAY1】** 8月21日（木） 13:30～15:30 **【DAY２】** 8月26日（火） 14:00～16:00	**【第２回】ＳＳＡ成功事例の現地現物勉強会** トヨタ自動車、ティア１と連携し、ＳＳＡを推進している部品サプライヤーの工場見学を行う「現地現物見学会」を開催します。 （※）DAY1、DAY２の両方またはいずれかの参加となりますが、希望日程での参加が承れないことがございますので、ご了承ください。 **【DAY１】梅村工業株式会社**　藤岡工場（愛知県豊田市白川町松根115） ・内装部品メーカー（フロアカーペット、サイレンサー、ドアオーナメント他） **【DAY２】株式会社サカイヤ**　伊那工場（長野県伊那市西箕輪2148-187） ・プラスチック部品メーカー （メーター／エアコンパネル／トルコンパネル／シフトノブ／スマートキー他）
【勉強会】 ９月２日（火） **【提案検討会】** ９月17日（水） ※提案検討会参加は任意。 各回2部制 ＜午前の部＞ 9:30～12:00 ＜午後の部＞ 13:30～16:00	**【第３回】現物とデータから学ぶベンチマークスキルの習得** **（場所）**三洋貿易株式会社　瑞浪展示場（岐阜瑞浪市釜戸町3361-3） https://caresoft.co.jp/pr-page/ **（講師）** **三洋貿易株式会社　産業資材第二事業部　主任　伊藤　研一氏** **（内容）** ・車両部品展示及び１か月間のベンチマークデータベース（Iceberg）試用版を活用し、競合車・競合部品のベンチマークの進め方を学ぶ。 【勉強会】ベンチマークを行うメリットやデータベースの操作方法を学ぶ。 【提案検討会（参加は任意）】 データベースを用いた社内での検討結果を踏まえ、関心のある部品の実物を展示場で確認し、提案への結び付け方を検討する。 （※）提案検討会以外も瑞浪展示場が受入可能であれば、参加企業の従業員は、Iceberg試用期間中いつでも瑞浪展示場を利用できます。詳細は個別にご相談ください。
（予定） 10月中旬 14:00～16:30	**【第４回】ＶＡ活動事例から学ぶ「対話」の実践** **（場所）**トヨタ紡織株式会社　猿投工場（愛知県豊田市亀首町金山88） **（講師）トヨタ紡織株式会社　ご担当者様** **（内容）** ・VA展示室の見学やVA活動の取組方法や活動事例から、新たな提案に繋がる「対話」の実践に向けたポイントを学ぶ。
（予定） 11月中旬 14:00～16:30	**【第５回】「知の探索」を通じた価値創造スキルの習得** **（場所）**名古屋市内会議室 **（講師）** **（公財）ひろしま産業振興機構　カーテクノロジー革新センター** **新技術トライアル・ラボ　統括リーダー　杉原　毅氏** **（内容）** ・マツダ系の中堅・中小自動車部品サプライヤーの支援事例を通じ、OEMに「新たな価値の提案」を行うためのスキル習得ポイントを学ぶ。